

reich + hölscher TGA-Planer GmbH ist ein etabliertes Ingenieurbüro für Gebäudetechnik mit rund 50 Mitarbeitenden und zwei Standorten. Wir begleiten anspruchsvolle Projekte der öffentlichen Hand und ausgewählter Industriepartner – von der frühen Konzeption über simulativ fundierte Energie- und Quartierskonzepte bis in die Realisierung und den Betrieb.



Mitarbeit Business Development (m/w/d)

Strategische Geschäftsentwicklung im Ingenieurbüro für Gebäudetechnik

Standort: Bielefeld
Arbeitspensum: Vollzeit oder Teilzeit

Zur strategischen Weiterentwicklung unseres Unternehmens suchen wir eine Persönlichkeit, die Business Development nicht als Vertrieb, sondern als strukturierte, nachhaltige Markt- und Netzwerkentwicklung versteht.

Ihre Aufgaben:

- Identifikation und Bewertung relevanter Projektchancen, insbesondere im Bereich öffentlicher Auftraggeber und VgV-Verfahren
- Markt- und Wettbewerbsanalyse mit strategischer Ableitung von Akquiseschwerpunkten
- Steuerung und Begleitung von Vergabeprozessen und Teilnahmeanträgen
- Aufbau und Pflege eines belastbaren Netzwerks aus Architekten, Projektentwicklern, Kommunen und Entscheidungsträgern
- Entwicklung und Umsetzung einer langfristigen Akquise- und Positionierungsstrategie
- Koordination interner Teams bei Angebots- und Wettbewerbsprozessen
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung unserer Außenwahrnehmung und Marktpräsenz
- Organisation und Begleitung von Veranstaltungen und Netzwerkformaten
- Je nach Erfahrungsniveau übernehmen Sie perspektivisch Verantwortung für die strategische Weiterentwicklung unserer Marktposition.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Architektur, Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Business Development, Vertrieb, Projektsteuerung oder in der Betreuung von Vergabeverfahren im Bau- oder Ingenieurumfeld
- Kenntnisse im Umgang mit öffentlichen Ausschreibungen und VgV-Verfahren von Vorteil
- Strategisches Denkvermögen und analytische Kompetenz
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten auf Entscheider-Ebene
- Strukturierte Arbeitsweise und Organisationstalent
- Interesse an nachhaltigen, technisch anspruchsvollen Projekten

Was wir bieten:

- Eine Schlüsselrolle mit strategischem Einfluss auf die Weiterentwicklung unseres Unternehmens
- Gestaltungsspielraum und direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Ein stabiles, erfahrenes Team mit geringer Fluktuation
- Projekte mit gesellschaftlicher Relevanz
- Nachhaltige und werteorientierte Unternehmenskultur
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Begleitung in der Einarbeitungsphase und strategischen Ausrichtung



Sicher haben Sie vorab Fragen?

Hierfür ist Ihr Ansprechpartner unser Geschäftsführer Marcel Weiss, Telefon 0521-329465-0.



[Wir freuen uns auf Ihre Kurzbewerbung online!](#)